

PDF Reading (1500 Kata / 7-8 Menit)

[3] Membuat Toko Online di Tokopedia & Shopee

Step-by-step Pembuatan Toko Online Baru di Tokopedia & Shopee

Tokopedia merupakan perusahaan perdagangan elektronik atau sering disebut toko daring. Saat ini, banyak orang yang memanfaatkan aplikasi Tokopedia untuk menghasilkan keuntungan.

Jika Anda pembisnis baru dan ingin melakukan pemasaran secara online melalui beberapa aplikasi seperti Tokopedia dan Shopee, caranya cukup mudah. Dengan melakukan bisnis secara online, Anda tak perlu toko fisik, sehingga modal yang dibutuhkan untuk usaha pun lebih sedikit. Bagaimana cara mewujudkannya? Yuk simak step by step pembuatan toko online baru di Tokopedia & Shopee berikut ini.

Membuat Toko Online di Tokopedia & Shopee

Jika Anda ingin membuat toko online, Anda hanya perlu modal untuk membeli persediaan barang yang akan dijual bila Anda menjalankan bisnis sebagai seorang reseller. Atau, bila Anda memproduksi barang sendiri, modal yang dibutuhkan hanya untuk produksi saja. Bagi Anda yang berminat untuk mengetahui cara buka toko di Tokopedia, yuk simak langkah-langkah berikut ini :

Buka Akun Tokopedia

Untuk menjalankan cara buka toko di Tokopedia, Anda harus terlebih dahulu melakukan buka akun Tokopedia. Akun yang akan dibuka adalah akun pembeli, berikut adalah cara buka akun Tokopedia yang perlu Anda ketahui :

- Download aplikasi Tokopedia di Google PlayStore atau AppStore, klik Gabung Sekarang lalu klik Daftar untuk membuat akun pembeli.
- Masukkan nomor ponsel atau email yang ingin Anda gunakan. Lalu klik daftar.
- Kemudian Anda akan dikirimkan kode verifikasi atau OTP (One Time Password). Masukan kode verifikasi tersebut untuk mengaktifkan akun pembeli Anda. Ingat ya, kode OTP sifatnya rahasia. Jangan berikan kode ini ke siapapun termasuk yang mengaku sebagai pihak Tokopedia.
- Tuliskan nama lengkap sesuai KTP agar nantinya memudahkan untuk melakukan penarikan saldo atau dana ke rekening pribadi. Lalu klik Lanjut.
- Selamat! Akun pembeli Anda sudah jadi.

Langkah - Langkah Membuat Toko di Tokopedia

Bila Anda sudah memiliki akun pembeli Tokopedia, Anda bisa melanjutkan langkah buka toko di Tokopedia. Cara buka toko di Tokopedia adalah sebagai berikut :

- Buka aplikasi Tokopedia, klik Akun
- Lalu klik Akun Toko
- Anda akan diarahkan ke halaman buka toko. Lalu klik Buka Toko Gratis.
- Tulis nama toko Anda. Nama toko tidak bisa diubah ya. Pastikan Anda sudah menyiapkan nama toko yang sesuai. Setelah isi nama toko, isi domain toko. Domain toko ini nantinya akan berfungsi sebagai link toko Anda di Tokopedia.
- Masukkan alamat toko yang benar dan lengkap. Alamat ini akan digunakan oleh kurir untuk mengambil barang dari toko Anda. Lengkapi nama jalan, nomor bangunan, nomor RT dan RW, kecamatan, hingga kode pos. Kemudian klik Simpan.
- Selamat, toko Anda telah jadi.

Anda perlu segera menambah produk agar toko Anda bisa mendapat pesanan. Bila dalam 90 hari tidak menambah produk, toko Anda akan dihapus secara permanen. Anda harus membuat toko dari awal lagi bila ingin membuka toko baru.

Bagaimana Cara Upload Produk di Tokopedia?

Setelah Anda membuka toko, langkah berikutnya agar Anda bisa mendapat pesanan adalah dengan mengunggah produk di Tokopedia. Cara upload produk di Tokopedia bisa dilakukan melalui desktop, atau bisa melalui aplikasi Tokopedia Seller lewat handphone Android dan iOS. Untuk cara upload produk di Tokopedia lewat website Tokopedia adalah sebagai berikut :

- Download aplikasi Tokopedia di Google PlayStore atau AppStore, klik Gabung Sekarang lalu klik Daftar untuk membuat akun pembeli.
- Masukkan nomor ponsel atau email yang ingin Anda gunakan. Lalu klik daftar.
- Kemudian Anda akan dikirimkan kode verifikasi atau OTP (One Time Password). Masukan kode verifikasi tersebut untuk mengaktifkan akun pembeli Anda. Ingat ya, kode OTP sifatnya rahasia. Jangan berikan kode ini ke siapapun termasuk yang mengaku sebagai pihak Tokopedia.
- Tuliskan nama lengkap sesuai KTP agar nantinya memudahkan untuk melakukan penarikan saldo atau dana ke rekening pribadi. Lalu klik Lanjut.
- Selamat! Akun pembeli Anda sudah jadi.

Langkah terakhir, masukkan berat dan ukuran produk setelah dikemas. Aktifkan asuransi agar paket aman. Kamu juga bisa memilih pengiriman custom atau standar. Terakhir, aktifkan Pre Order jika perlu, lalu klik Simpan.

Bagaimana Sih Cara Buka Toko di Shopee Lewat HP?

Jika Anda ingin memulai usaha berjualan online pasti ingin memahaminya dengan tepat. Seperti yang kita ketahui, Shopee termasuk jajaran marketplace yang banyak dipilih konsumen Indonesia bersama Tokopedia, dan Bukalapak.

Tidak hanya untuk pembeli, Shopee juga bisa diandalkan bagi penjual, baik yang sudah punya brand yang kuat, atau baru memulai. Tidak bisa dipungkiri bahwa Shopee adalah ecommerce yang menjadi salah satu wadah efektif untuk berjualan.

Hanya saja, tidak sedikit orang yang bingung bagaimana cara buka toko di Shopee lewat HP. Padahal, hanya butuh beberapa langkah mudah untuk memiliki toko sendiri. Apa Anda salah satunya? Melalui panduan cara daftar Shopee sebagai penjual tanpa modal ini, Anda bisa langsung buka toko online.

Tentukan Ingin Menjual Produk Sendiri, Jadi Reseller, atau Dropship

Ada baiknya sebelum membuka toko, Anda harus menentukan dulu jenis barang yang akan dijual. Apakah Anda akan menjual produk sendiri, menjadi reseller dari supplier besar, atau justru memutuskan untuk jadi dropshipper. Masing-masing kategori itu memiliki kelebihan dan kekurangan. Simak penuturannya di bawah ini sebelum mengetahui cara berjualan di shopee.

Menjual Produk Sendiri

Bila Anda memiliki produk sendiri, tentunya Anda sudah tahu kelebihan barang jualan sendiri dibanding produk pesaing atau yang membedakannya dengan produk mereka. Tentunya sudah memiliki bagian produksi bisa beroperasi dan siap diandalkan.

Mungkin sebelumnya Anda pernah berjualan secara offline atau malah langsung berjualan dengan sistem online. Berbagai kelebihan dari menjual produk sendiri yaitu stok barang mudah dikelola, kualitas produksi bisa dikendalikan, dan bisa menjaring reseller dan dropshipper untuk membantu penjualan.

Hanya saja kekurangannya, butuh tenaga dan modal untuk meracik produk, meriset pasar, menguatkan brand lewat kegiatan pemasaran, sampai resiko kerugian bila barang yang dijual tidak balik modal

Menjadi Reseller

Reseller bisa diartikan sebagai menjual produk milik orang lain. Misalnya, produk dari supplier besar yang sudah punya pasar dan reputasi baik di mata pelanggan. Tugas Anda tinggal menjual produk kembali dengan syarat membeli terlebih dahulu produk mereka sejumlah minimum order.

Nantinya Anda akan mendapatkan potongan harga reseller lalu menjualnya dengan mark-up tertentu, sesuai kesepakatan dengan supplier. Kelebihannya, Anda tidak perlu membangun brand dari nol, stok mudah dikelola, mark-up harga biasanya lebih besar. Kekurangannya, modal yang dikeluarkan untuk membeli produk minimum order cukup besar.

Jadi Dropshipper

Ingin mencoba cara jualan di shopee tanpa stok barang? Anda bisa mencoba dropshipper alias menjual produk supplier tanpa harus stok terlebih dulu. Anda tinggal mencari pelanggan yang siap order, lalu mengirim data pesanan ke supplier. Selanjutnya, Anda bisa dapat komisi penjual di Shopee dengan cara ini.

Kelebihannya, Anda bisa jualan di Shopee tanpa stok barang dan tanpa modal dengan cara ini. Cukup dengan memasarkan secara giat. Kekurangannya, Anda tidak bisa mengelola stok sendiri, kualitas gambar produk bergantung pada supplier, dan keuntungannya tidak sebesar reseller. Bila sudah mengetahui jenis barang yang akan dijual, Anda bisa memilih yang sesuai dengan kondisi modal dan karakter Anda. Selanjutnya, bisa lanjut ke cara buka toko di Shopee lewat HP.

Cara Buka Toko Online di Shopee

Membuka toko online di Shopee Indonesia bisa dilakukan melalui aplikasi Shopee di HP karena caranya lebih mudah. Berikut cara buka toko di Shopee lewat HP :

- Pertama, Anda bisa akses situs Shopee atau unduh aplikasi Shopee di Play Store atau App Store kemudian tap Daftar.
- Masukkan nomor HP yang aktif (pastikan tidak terdaftar di Shopee sebelumnya), kode captcha, dan kode verifikasi lalu klik Daftar.
- Selanjutnya, cek SMS lalu masukkan kode verifikasi di kolom yang tersedia. Kemudian Tap Lanjut.
- Anda bisa masukkan username (sesuai brand toko) dan password. Konfirmasi password di bawahnya lalu tap Lanjut.
- Selesai

Cara Melengkapi Profil Toko

Anda harus melengkapi profil toko agar calon pembeli bisa melihat informasi beserta deskripsi toko secara jelas. Melengkapi profil toko bisa dilakukan melalui aplikasi maupun Seller Centre (browser PC). Berikut beberapa data yang Anda harus lengkapi :

Nama Toko

Lengkapi nama toko sesuai dengan brand yang di inginkan. Gunakan nama yang mudah di ingat serta memiliki ciri khas di telinga pendengar.

Deskripsi Toko

Jabarkan toko dengan kata-kata yang mudah dicerna. Mulai dari produk yang dijual, jam buka toko, pilihan pengiriman, sampai voucher yang Anda berikan.

Gambar Deskripsi Toko

Anda perlu memberi gambar yang menjelaskan brand Anda. Bisa berupa program promo dan voucher yang diadakan.

Cara Melengkapi Profil Melalui Aplikasi

- Pertama, buka Aplikasi Shopee melalui smartphone
- Pilih Saya lalu Toko Saya
- Selanjutnya, pilih Asisten Penjual - Profil Toko - kemudian lengkapi Nama Toko - Deskripsi Gambar - Deskripsi
- Klik icon Centang di pojok kanan atas menu

Cara Buka Toko dan Berjualan Produk Pertama di Shopee untuk Pemula

Setelah tahu cara buka toko di Shopee lewat HP, Anda juga harus tahu cara berjualan di marketplace ini. Tampilkan produk pertama yang hendak dijual supaya tahu rasanya berjualan di Shopee. Caranya sebagai berikut ini :

- Buka aplikasi Shopee
- Tap Saya - Mulai Jual
- Klik Tambah Produk Baru
- Lengkapi berbagai informasi produk seperti nama produk, deskripsi produk, kategori produk, harga produk, stok produk (dalam Pcs), variasi produk (Warna, Ukuran), berat produk (dalam Kg), kondisi produk (Baru atau Bekas), jasa kirim yang Anda gunakan (JNE, J&T) sampai rekening bank
- Bila semua sudah lengkap, tap Simpan dan Tampilkan
- Selesai

Apakah Berjualan di Shopee Bisa Menguntungkan?

Karena merupakan salah satu marketplace terbesar di Indonesia, maka menjual barang di Shopee bisa menguntungkan karena memiliki jutaan pembeli, selain juga penjual. Untung atau ruginya penjualan tergantung bagaimana si penjual mengelola dagangannya.

Selain itu berjualan di Shopee juga gratis sehingga penjual tidak perlu mengeluarkan uang seper pun terkait dengan cara buka toko di shopee dan penelusuran produk yang dijual. Berikut adalah reading untuk sub-chapter ini, silahkan melanjutkan ke sub-chapter selanjutnya.